



MANTZ - Raumduft-Ideen, die begeistern

Das Familienunternehmen MANTZ entwickelt, produziert und vertreibt Raumluftfrischer. In unserem Haus entwickeln wir kreative Produkte, attraktive Verpackungen und emotionalisierende Düfte. Die Unternehmensgruppe MANTZ, mit ihren Produktionsstandorten in Solingen (Deutschland) und Ustka (Polen), vertreibt und distribuiert Raumluftfrischer im Private-Label Markt in ganz Europa für die großen Handelshäuser, Supermärkte, Drogeriemärkte und Discounter, sowie für namhafte Markenartikelhersteller. Unsere Zuverlässigkeit und Schnelligkeit und unsere Produkte mit einem sehr guten Preis-Leistungs-Verhältnis haben uns zu einem der führenden Hersteller im Raumluftfrischer-Markt in Europa gemacht.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt

eine(n) Mitarbeiter(in) als Account Manager(in)

Aufgaben

- Ausbau der Stammkundenumsätze (ca. 20 Kunden)
- Aufbau und Entwicklung neuer Absatzmärkte
- Außendiensttätigkeit im Rahmen der Stammkundenbetreuung und Neukundengewinnung
- Abteilungsübergreifendes Projektmanagement
- Innendiensttätigkeit ca. 90 %, Außendiensttätigkeit ca. 10 %
- Mitwirkung bei Neuproduktentwicklungen
- Entwicklung von Verkaufskonzepten
- Messebesuche
- Vertragsprüfung
- Erstellung Kalkulationen
- Erstellung von Verkaufsstatistiken und Marktanalysen

Anforderungen

- Selbstständiges Arbeiten
- Verhandlungsgeschick
- Kommunikationsstärke
- Sicheres und souveränes Auftreten
- Belastbarkeit
- Leistungswille
- Teamfähigkeit
- Erfahrung im Umgang mit Kunden
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office, speziell Excel und Word
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Führerschein für Pkw

Wir bieten Ihnen ein anspruchsvolles Arbeitsumfeld, einen modernen Arbeitsplatz und ein angenehmes Betriebsklima. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte ausschließlich in elektronischer Form an Herrn Sven Sickmann, Personalwesen, s.sickmann@mantz.de